

Die HelioVital GmbH ist ein junges Unternehmen in Empfingen, welches als Spin-Off-Unternehmen der Lang Industrieservice GmbH die HelioVital-Technologie an den Markt bringen wird. HelioVital ist eine revolutionäre Technologie zur Filterung von Sonnenlicht, die UV-A / B-Strahlung auf Nanometerebene filtert und einen für den Menschen optimierten und damit gesunden Sonnenschutz bietet. Der Filter wird für sich alleine oder in Kombination mit einem Spezialglas angeboten.

Wir möchten, dass Menschen sich gesund in der Sonne aufhalten können und wir möchten, dass jeder Raum in einem Gebäude, in dem tagsüber Menschen Zeit verbringen, zukünftig eine Filtertechnologie wie diese verwenden wird. Derzeit haben wir ein Monopol, der potentielle Umsatz für dieses Produkt ist enorm hoch. Das Produkt ist neu, somit ist auch der Erklärungsbedarf hoch.

Wir wollen diesen neuen und aufregenden Markt entwickeln, und dazu brauchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt: Sie!

Vertriebsmanager m/w (Vollzeit)

für den Vertrieb einer intelligenten Sonnenschutz-Technologie an die Beschattungsindustrie und auch an Architekten und Bauherren für deren Beschattungsprojekte. Bei positiver Jobentwicklung ist die Übernahme der Vertriebsleiterposition möglich.

Ihr Aufgabenbereich:

- Forcieren des Markteintritts und Initiierung von Neugeschäften
- Mitarbeit an der Vorbereitung und Durchführung von Messen, Ausstellungen, Veranstaltungen etc.
- Mitwirkung bei der Entwicklung strategischer Leitlinien für Werbung und Verkaufsförderung
- Bearbeitung konzeptioneller Vertriebsaufgaben
- Erarbeiten von Vorschlägen zur Sonderaktionen bei Werbung, Verkaufsförderung etc.
- Erstellen von Vertriebsberichten
- Mitarbeit an Internet-Direktmarketing.

Ihr Profil:

- Unser idealer Kandidat hat bereits Erfahrung im Vertriebsbereich mit erklärungsbedürftigen Produkten gesammelt und ggf. schon bestehende Beziehungen zu unserem Zielmarkt: Architekten, Bauherren und Bau- bzw. Beschattungsindustrie
- Eigenmotivation, Engagement und eine positive Einstellung sind Charaktereigenschaften, die wir begrüßen. Selbstbewusstes aber jederzeit höfliches Auftreten ist für diese Stelle in besonderem Maße erforderlich
- Sehr gute Englischkenntnisse sind Voraussetzung, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil.

Wenn Sie in einem teamorientierten Umfeld eine verantwortungsvolle und dauerhafte Position in unserem jungen und dynamischen Unternehmen antreten möchten und den Anforderungen entsprechen, richten Sie bitte Ihre aussagefähige Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums und Ihrer Entgeltvorstellung per E-Mail an:

HelioVital GmbH
Klaus Lang
Robert-Bosch-Str. 22
72186 Empfingen
Tel. 07485 / 9996 - 41
E-Mail: personal@heliovital.de